

## 国际文化报告“德国贸易的必需品”

亲爱的客户您好

我们非常高兴能为您提供关于德国商业文化的报告

### 德国:

德国在中国最为出名的就是他出色的各种具有创造力的机械产品

就像德国企业在中国投资往往需要雇用德国的经理人一样,中国的企业到德国投资业需要雇用德国经理人.可是很多的中国投资者可能还不是很了解如何与德国人交流

### 国际文化冲突:

中德商业伙伴之间有很多问题是由文化问题引起的.德国企业可能不了解中国员工的想法和行为方式.中国投资人可能不是很明白如何与德国员工合作.

通过这样的报告会,我们相信您能够完全了解对方的文化背景和行为方式.我们认为这是您在德国投资所必须了解的.

### 报告会的大纲:

- 综述;历史,政治,文化等
- 德国行为方式的哲学和理论基础
- 德国家庭关系, 标志和身体语言
- 德语
- 特别的文化: 餐桌文化, 商业见面等
- 商业文化, 人事管理, 项目管理等
- 外籍员工问题分析

详细的报告内容,你可以向我们索取

### 普遍问题:

- 关于文化问题我应该了解甚么? 对于商业活动甚么是有用的.
- 德国人为什么会这样?
- 如果我的问题报告上没有,我应该怎样做?
- 我应该改变自己项德国人一样和人交流还应该像中国人一样,或者两者都不是?
- 我应该避免甚么问题?
- 我应该怎样和德国商业伙伴谈判?
- 我应该怎样避免商业损失?
- 我应该怎样和商业伙伴建立深层次的关系?
- 德国人正确的身体语言似乎怎样的?
- 我因该增养和合伙人相处?

- 我应该如何理解德国人的表达?
- 出现矛盾时我应该怎样做?
- 我应该如何激发德国人的能动性?
- 我应该如何让德国人理解我的规则?
- 我应该如何保障我能够安全的回中国?
- 我如何解决我家人的问题?
- 我应该如何主持一个项目?
- 我因该如何和德国人谈判?
- 为什么其他德国人说的和报告不一样?
- 我应该如何注意我的穿着?
- 我应该避免我的计划处问题?
- 等等

### 我们将通过 3 个层次分析上述的问题:

- 1) 该问题的文化背景是甚么?
- 2) 我应该如何处理?
- 3) 如果出现和报告中不同的状况我应该如何处理?

您可以了解

- 为什么出现这样的问题,
- 要如何解决问题,
- 我应该做甚么来避免问题的发生.

### 适合人群:

- 德国公司的中国员工
- 中国公司派往德国的员工
- 往来中德进行贸易往来的人员

### 方法:

我们通过报告,集体讨论,实践练习, video 观看的方式进行深入的联系.

### 语言:

该报告可以根据客户的愿望使用英语,汉语和德语.

### 证书:

所有的参加者都可以得到一份英语的证书.

## 报告会的时间:

早上 8:30-17:00 当然我们可以根据客户的需要调整时间.

## 参加本报告回的意义:

1)

了解谈判的方式.

通过本报告会,您可以和您的德国伙伴更好的相互了解. 更加顺利的谈判.

2)

明白今天的德国人. 我们不让您明白 500 年前的歌德或席勒,我们让您了解的是 天的德国人是如何思考和生活的.

3)

通过文化培训, 然您在商业活动中更加成功. 我们的报告人都拥有法律和经济的背景所以他们可以把经济和文化生活紧密的联系起来.

4)

中国和德国的报告人. 我们的报告人总是中国和德国两位同事一起完成. 这样就可以让您更好的了解德国和中国两种文化的冲突.

## 报告人:

**Rene C. Steininger**, 经济学家, 国际文化冲突是他的主要方向. 而公司咨询和中德贸易是他研究的主要方向. 施坦宁格先生是 CEC 的创办人和总经理.

他的母语是德语,他还掌握英语,汉语和广东话. 他在香港有 10 年的公司咨询的经验.

**李嘉**, 中国执业律师,中国天津大学和德国海德堡大学法学院毕业. 公司和税法是他研究的主要方向. 在世界著名的咨询公司工作后, 现在来到 CEC 工作.

李先生是 CEC 的合伙人和总经理. 李先生的母语是汉语, 他还掌握熟练的德语和英文.